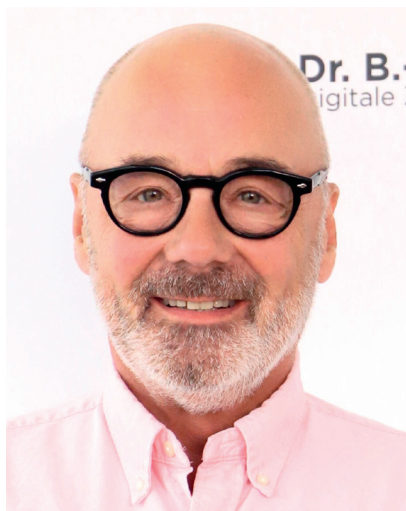


## Drei Fragen an ...



Dr. Markus Beckers  
Founder und CEO Dr. B.-Digitec GmbH

### Wie ist die Idee zu Ihrem Unternehmen Dr. B.-Digitec entstanden? Gab es einen besonderen Anlass oder Auslöser?

Die Idee ist in den letzten Jahren meiner Tätigkeit als Gründer und Leiter eines Zahnmedizinischen Zentrums in Köln entstanden. In dieser Zeit habe ich sehr deutlich erlebt, wie rasant die Digitalisierung im medizinischen und zahntechnischen Bereich voranschreitet – und wie stark gleichzeitig der Druck auf Effizienz und Wirtschaftlichkeit wächst.

Ich habe gesehen, dass viele klassische Strukturen in der Zahntechnik mit dieser Entwicklung kaum Schritt halten können. Prozesse waren oft noch analog, zeitaufwendig und wenig transparent – sowohl für Praxen als auch für Patienten. Daraus entstand die Überzeugung, dass eine konsequent digitale Plattformlösung nicht nur die Abläufe vereinfachen, sondern auch Qualität, Schnelligkeit und Kosteneffizienz entscheidend verbessern kann.

So wurde die Idee geboren, ein Unternehmen zu gründen, das die Zahntechnik neu denkt: voll digital, wirtschaftlich und zukunftsorientiert – und dabei den Menschen in den Mittelpunkt stellt, sei es der Zahnarzt, das Labor oder der Patient.

### Was bieten Sie an und was unterscheidet Sie von anderen Anbietern auf dem Markt?

Von den meisten anderen Anbietern auf dem zahntechnischen Markt unterscheidet uns, dass wir bei Dr. B.-Digitec konsequent digital arbeiten – von der Datenerfassung über die Konstruktion bis zur Fertigung. Durch diese vollständig digitale Prozesskette vermeiden wir analoge Zwischenschritte, reduzieren Fehlerquellen und steigern die Effizienz in jedem Arbeitsschritt.

Das Ergebnis sind präzise, reproduzierbare und skalierbare Lösungen – egal ob es um Kronen, Brücken, Schienen oder komplexe Versorgungen geht. Gleichzeitig ermöglicht uns die digitale Arbeitsweise eine deutlich höhere Kosteneffizienz, die wir in Form nachhaltig günstiger Preise an unsere Kunden weitergeben.

Darüber hinaus profitieren Zahnarztpraxen und Labore von einer schnellen, transparenten Kommunikation und kurzen Durchlaufzeiten. So entsteht eine moderne, partnerschaftliche Form der Zahntechnik – effizient, digital und zukunftssicher.

„ Wir arbeiten konsequent digital - von der Datenerfassung über die Konstruktion bis zur Fertigung. “

### Wie lautet Ihr wichtigstes Ziel für die nächsten Jahre?

Das wichtigste Ziel für die kommenden Jahre besteht darin, die Produktpalette von Dr. B. Digitec konsequent zu erweitern und unsere digitalen Lösungen im Bereich der Zahntechnik noch breiter im deutschen Dentalmarkt zu etablieren. Neben Kronen, Brücken und Schnarcherschienen möchten wir unser Angebot Schritt für Schritt um weitere digitale Versorgungsformen ergänzen – immer mit dem Fokus auf Präzision, Wirtschaftlichkeit und einfache Integration in die Praxisabläufe unserer Partner.

Dabei geht es uns nicht nur um Wachstum, sondern vor allem um Qualität und Nachhaltigkeit: Wir wollen ein verlässlicher Partner für Zahnärzte und Dentallabore bleiben, der moderne Technologie mit praxisnahem Verständnis verbindet. Durch kontinuierliche Weiterentwicklung unserer digitalen Prozesse und den Ausbau unseres Netzwerks möchten wir die Vorteile der Digitalisierung für immer mehr Praxen und Patienten zugänglich machen.

Unser langfristiges Ziel ist es, die digitale Zahntechnik in Deutschland aktiv mitzugestalten – als Innovationsführer, Qualitätsanbieter und Impulsgeber für eine moderne, effiziente und zukunfts-sichere Dentalwelt.

Mehr Informationen  
gibt es hier:

